

1-¿Averigua qué son las Joint Ventures? Comenta las ventajas y desventajas de este tipo de acuerdo comercial.

Las Joint Ventures describen un tipo de acción de juntarse o asociarse dos o más empresas para la consecución de un proyecto común. Es el resultado de un compromiso entre dos o más sociedades, cuya finalidad es realizar operaciones complementarias en un negocio determinado. El origen del término Joint venture, viene de "joint" que significa unión y de "venture" que significa empresa. Normalmente cuando 2 empresas ejecutan el Joint Venture, crean un contrato. Dicho contrato de Joint Venture suele incluir un acuerdo entre 2 o más empresas (lo que serían los socios), para aportar con sus propios recursos a un negocio común. Estos recursos suelen ser la materia prima, el capital, una determinada tecnología, conocimiento del mercado, recursos humanos, ventas y compartimiento de los canales de distribución.

Ventajas:

- Aprovechar las sinergias de las compañías.
- Compartir un mismo objetivo.
- Minimizar riesgos.
- Se facilita la entrada a nuevos mercados.
- Se obtiene información sobre las necesidades de los consumidores del nuevo mercado.
- Menos dificultades para conseguir financiación.

Desventajas:

- El capital a aportar por las empresas sigue siendo alto.
- Pueden haber posibles conflictos de intereses.
- Como cada empresa aporta una cantidad diferente, la que más aporta querrá tener un porcentaje también mayor cuando haya beneficios. Esta situación puede crear problemas.

2-¿Qué es el Sistema de Preferencias Generalizadas?

El Sistema de Preferencias Generalizadas es un sistema arancelario preferencial que prevé un sistema formal de exención de las normas más generales de la Organización Mundial del Comercio. En concreto, se trata de un régimen de exención del principio de nación más favorecida que obliga a los países miembros de la OMC a tratar las importaciones de los demás países miembros de la OMC de manera igualitaria a las de sus socios "más favorecidos".

La UE ha establecido el SPG con 89 países en vía de desarrollo. Esto significa el cobro de aranceles más bajos a las importaciones de estos países de forma unilateral, sin contrapartidas. De esta forma se estimula el comercio internacional para reducir la pobreza que sufren y aumentar sus ingresos.

3-¿Qué son los acuerdos preferenciales que establece la UE?

La unión Europea ha establecido una serie de acuerdos preferenciales con ciertos países. Pueden ser reducciones de los derechos de importación de manera recíproca con terceros países o reducciones unilaterales que concede la UE.

4-¿Qué diferencias más significativas existen entre las culturas de bajo y alto contexto?

CULTURAS DE ALTO CONTEXTO	CULTURAS DE BAJO CONTEXTO
Se buscan relaciones cercanas y duraderas	Las relaciones son cortas y las relaciones personales son inexistentes o poco valoradas.
Se da mucha relevancia a los aspectos no verbales de la comunicación. Uso de lenguaje ambiguo.	Los mensajes son explícitos. El estilo de comunicación es directo, preguntando directamente y evitando ambigüedades.
Los jefes son responsables de las acciones de sus subordinados. Estos muestran respeto y obediencia a sus superiores.	El jefe es distante. Cuando salen del trabajo el jefe es uno más, pierde toda autoridad.
Los acuerdos son orales y están abiertos a modificaciones posteriores	Los acuerdos se plasman en rígidos acuerdos escritos.
Los extranjeros tienen más dificultades para realizar negocios que los locales, porque pueden no ser aceptados.	No es difícil establecer nuevos contactos.
Las empresas suelen estar dirigidas por unidades familiares o gente cercana a la familia.	Las empresas suelen ser sociedades, donde muchas de ellas son anónimas donde muchos socios nunca llegan a conocerse.
Los patrones culturales son bastante rígidos y evolucionan muy poco dentro de un mundo globalizado.	Los patrones culturales son bastante cambiantes y se adaptan con facilidad a la globalización

5-Señala 5 países que correspondan a culturas de alto contexto y otros 5 que correspondan a culturas de bajo contexto.

-Culturas de alto contexto: China, Corea, Japón, Arabia Saudí y Marruecos.

-Culturas de bajo contexto: Alemania, Suiza, Estados Unidos, Gran Bretaña y Suecia.

6-¿Qué son los estilos intelectuales? ¿Cuáles son?

Johan Galtung denomina estilos intelectuales a las diferentes maneras de afrontar la actividad intelectual.

Explica que hay cierta correlación entre los estilos intelectuales y las realidades socio-culturales del mundo.

Mediante la actividad intelectual lo que se pretende es describir como es la realidad e intentar comprenderla para tomar decisiones y poder actuar de la manera más acertada posible.

Los estilos intelectuales son: El estilo Sajón, el estilo Gálico, el estilo Teutónico y el estilo Nipón.

7-¿Según Edward Hall de que personas estaríamos hablando en cada caso, de personas secuencia les o personas síncronas?

-Quedamos con un cliente internacional y aparece 20 minutos tarde y nos pide disculpas explicándonos que estaba cerrando otro negocio en su camino a la reunión. **Persona síncrona.**

-Quedamos con un proveedor internacional en sus instalaciones y se nos ruega que acudamos de forma puntual, porque después de nuestra reunión tienen otra más. **Persona secuencial.**

Acudimos a una reunión y nuestra contraparte empieza a sacar grandes cantidades de informes y documentación que trae bien estudiada y preparada. **Persona secuencial.**

-Visitamos a un proveedor internacional a sus oficinas y deja lo que está haciendo de inmediato y nos ofrece un café, donde aprovecha para preguntarnos sobre la salud de nuestra familia. **Persona síncrona.**

-Vamos a la oficina de un proveedor, nos reciben de forma agradable pero un poco distante. A la hora de hablar de negocios nuestro interlocutor ya ha decidido su última posición de los temas a tratar, incluso antes de llegar a la reunión, mostrando un comportamiento intransigente y un poco arrogante. **Persona secuencial**

-Hemos quedado en un restaurante con un proveedor Chino y nos agasaja con una buena comida y brinda con nosotros varias veces con chupitos de alcohol. **Persona Síncrona.**

8-¿Estos países pertenecen a culturas universalistas o particularistas?

- Gran Bretaña. Universalista.
- Noruega. Universalista.
- La India. Particularista.
- Corea. Particularista.
- Holanda. Universalista.

9-¿Qué países de los que vienen a continuación se pueden incluir dentro de las culturas individualistas y cuáles dentro de las culturas colectivistas?

- Suiza. Individualista.
- Méjico. Colectivista.
- Holanda. Individualista.
- Italia. Individualista.
- Japón. Colectivista.
- Corea del Sur. Colectivista.

10-Rellena los huecos con ALTA o BAJA:

-En las culturas de **alta** Distancia Jerárquica se valora más la igualdad que la libertad, frente a la libertad más que la igualdad de las culturas de **baja** Distancia Jerárquica.

- En las culturas de **alta** Distancia Jerárquica la autoridad se basa en la tradición mientras que en las de **baja** Distancia Jerárquica se basa en argumentos racionales.

-En las culturas de **alta** Distancia Jerárquica los directivos se apoyan en las reglas formales, frente a la experiencia personal y la de los subordinados de las de **baja** Distancia Jerárquica.

- En las culturas de **alta** Distancia Jerárquica es frecuente la sobrecarga laboral y ambigüedad de rol.

-En las culturas de **alta** Distancia Jerárquica los subordinados esperan que se les dé órdenes, mientras que en las de **baja** Distancia Jerárquica los subordinados esperan ser consultados.

-En las culturas de **alta** Distancia Jerárquica las personas mayores son respetadas y en algunos casos temidas.