

CS XESTIÓN DE VENDAS E ESPAZOS COMERCIAIS

HOR A Nº ↓ ↓	PARTE A	LUNS 3/06	MARTES 4/06	MÉRCORES 5/06	XOVES 6/06	VENRES 7/06
1	8:10 - 9:00	XORNADA DE ACOLLEMENTO 12:00H	POMA	ESDEC	OREV	MADIX
2	9:00 - 9:50					
3	9:50 - 10:40					
	10:40 - 11:10					
4	11:10 - 12:00		INCO	LOAPRO	FOL	XEFE
5	12:00 - 12:50					
6	12:50 - 13:40		ING	LOAL	XPVE	TEVEN
7	13:40 - 14:30					

HOR A Nº ↓ ↓	PARTE B e PENDENTES	LUNS 10/06	MARTES 11/06	MÉRCORES 12/06	XOVES 13/06	VENRES 14/06
1	8:10 - 9:00	MADIX	POMA A-25	INGLÉS	XPVE	XEFE
2	9:00 - 9:50					
3	9:50 - 10:40					
	10:40 - 11:10					
4	11:10 - 12:00	INCO	LOAL	OREV A-25	FOL	ESDEC
5	12:00 - 12:50					
6	12:50 - 13:40	LOAPRO			TEVE	
7	13:40 - 14:30					

CS XESTIÓN DE VENDAS E ESPAZOS COMERCIAIS				
PROFESOR COORDINADOR/TITOR: Rocío Martínez Barreiro / Rosa Corbillón Canal				
CURSO	MÓDULOS		AULA	PROFESOR
1º	POMA	Políticas de márketing	A-25	C. Lina Balvís Prieto
1º	INCO	Investigación comercial	A-13	Rocío Martínez Barreiro
1º	ING	Inglés	A-13	María Elvira Varón Gil
1º	FOL	Formación e orientación laboral	A-13	Antía Outeda Barral
1º	MADIX	Márketing dixital	A-13	Roi Durán Medraño
1º	XEFE	Xestión económica e financeira da empresa	A-13	Irene Barrasa García
2º	ESDEC	Escaparatismo e deseño de espazos comerciais	A-16	Lina Arias Ferreiro
2º	LOAPRO	Loxística de aprovisionamento	A-16	Roi Durán Medraño
2º	LOAL	Loxística de almacenamento	A-16	Noela Martínez Oseira
2º	OREV	Organización de equipos de vendas	A-16	M. Pilar García Gutiérrez
2º	XPVE	Xestión de produtos e promoción no punto de venda	A-16	Irene Barrasa García
2º	TEVE	Técnicas de venda e negociación	A-16	Rosa Corbillón Canal