



Recomendacións
para cursar un ciclo formativo
polo réxime de persoas adultas
nas modalidades presencial e a distancia

MCOM01 Actividades comerciais

Distribución dos módulos no réxime ordinario

Vostede está interesado en cursar un ciclo formativo polo réxime de persoas adultas na modalidade presencial ou ben a distancia. Neste réxime realízase unha matrícula por módulos profesionais, a diferenza do réxime ordinario, no que se realiza por curso completo.

Como información previa ás propostas de diversos itinerarios formativos para o réxime de persoas adultas, preséntanselle os cursos nos que está distribuído o ciclo formativo no réxime ordinario, así como os módulos profesionais en cada un deles. Esta distribución corresponderíase cun itinerario a dous anos.

Trimestre	Código	Módulo	Horas
1º, 2º e 3º	MP0156	Inglés	160
1º, 2º e 3º	MP1226	Márketing na actividade comercial	160
1º, 2º e 3º	MP1229	Xestión de compras	80
1º, 2º e 3º	MP1231	Dinamización do punto de venda	160
1º, 2º e 3º	MP1232	Procesos de venda	160
1º, 2º e 3º	MP1233	Aplicacións informáticas para o comercio	133
1º, 2º e 3º	MP1236	Formación e orientación laboral	107
Total			960
4º e 5º	MP1227	Xestión dun pequeno comercio	174
4º e 5º	MP1228	Técnicas de almacén	123
4º e 5º	MP1230	Venda técnica	123
4º e 5º	MP1234	Servizos de atención comercial	87
4º e 5º	MP1235	Comercio electrónico	123
Total			630
6º	MP1237	Formación en centros de traballo	410
Total			410
Total ciclo formativo			2000

Dependencias entre os módulos que forman o ciclo formativo

A elección dos módulos para cursar polo réxime de persoas adultas é moi importante. Os módulos que conforman un ciclo formativo poden estar relacionados entre eles: nuns casos é conveniente cursar un módulo antes que outro para ter os coñecementos previos para afrontalo; noutros, é conveniente cursar simultaneamente dous módulos, dado que os seus contidos se complementan.

Módulos para cursar previamente. (Antes de cursar o módulo deberíase ter cursado o/s módulo/s relacionado/s).

Módulo para cursar	Módulo relacionado
MP1227. Xestión dun pequeno comercio	MP1229. Xestión de compras
MP1227. Xestión dun pequeno comercio	MP1232. Procesos de venda
MP1228. Técnicas de almacén	MP1229. Xestión de compras
MP1228. Técnicas de almacén	MP1231. Dinamización do punto de venda
MP1230. Venda técnica	MP1226. Márketing na actividade comercial
MP1230. Venda técnica	MP1232. Procesos de venda
MP1234. Servizos de atención comercial	MP1226. Márketing na actividade comercial
MP1234. Servizos de atención comercial	MP1232. Procesos de venda
MP1235. Comercio electrónico	MP1233. Aplicacións informáticas para o comercio



MCOM01 Actividades comerciais

Itinerarios formativos propostos para o réxime de persoas adultas nas modalidades presencial e a distancia

Itinerario formativo a 3 anos (2 + 1)

1º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP1226. Márketing na actividade comercial	160
MP1229. Xestión de compras	80
MP1231. Dinamización do punto de venda	160
MP1232. Procesos de venda	160
MP1233. Aplicacións informáticas para o comercio	133
MP1236. Formación e orientación laboral	107
Total	800

2º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP0156. Inglés	160
MP1227. Xestión dun pequeno comercio	174
MP1228. Técnicas de almacén	123
MP1230. Venda técnica	123
MP1234. Servizos de atención comercial	87
MP1235. Comercio electrónico	123
Total	790

3º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP1237. Formación en centros de traballo	410
Total	410

Total ciclo formativo 2000



MCOM01 Actividades comerciais

Itinerarios formativos propostos para o réxime de persoas adultas nas modalidades presencial e a distancia

Itinerario formativo a 4 anos (3 + 1)

1º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP0156. Inglés	160
MP1226. Márketing na actividade comercial	160
MP1233. Aplicacións informáticas para o comercio	133
MP1236. Formación e orientación laboral	107
Total	560

2º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP1229. Xestión de compras	80
MP1231. Dinamización do punto de venda	160
MP1232. Procesos de venda	160
MP1235. Comercio electrónico	123
Total	523

3º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP1227. Xestión dun pequeno comercio	174
MP1228. Técnicas de almacén	123
MP1230. Venda técnica	123
MP1234. Servizos de atención comercial	87
Total	507

4º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP1237. Formación en centros de traballo	410
Total	410

Total ciclo formativo 2000



MCOM01 Actividades comerciais

Itinerarios formativos propostos para o réxime de persoas adultas nas modalidades presencial e a distancia

Itinerario formativo a 5 anos (4 + 1)

1º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP0156. Inglés	160
MP1233. Aplicacións informáticas para o comercio	133
MP1236. Formación e orientación laboral	107
Total	400

2º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP1226. Márketing na actividade comercial	160
MP1229. Xestión de compras	80
MP1232. Procesos de venda	160
Total	400

3º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP1228. Técnicas de almacén	123
MP1231. Dinamización do punto de venda	160
MP1235. Comercio electrónico	123
Total	406

4º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP1227. Xestión dun pequeno comercio	174
MP1230. Venda técnica	123
MP1234. Servizos de atención comercial	87
Total	384

5º Curso

Módulo Profesional	Horas
MP1237. Formación en centros de traballo	410
Total	410
Total ciclo formativo	2000